

Präsentieren, argumentieren, überzeugen



Ich bin gar kein Präsentations- oder Argumentationstrainer, sondern habe Chemie und Biophysik studiert und anschließend ein scharfes Mundwerk bei einer Managementberatung (mit dem schottischen Namen) erworben. Das ließ sich seitdem für die Tätigkeit als Vertriebsleiter für hochkomplexe Anlagen zur Halbleiter-Fertigung nutzbringend einsetzen.

Dr. Josef Sedlmair, Vertrieb F&K Delvotec Bondtechnik

Ob Gespräche mit Kunden, Lieferanten, Wettbewerbern oder Behörden – oder auch mit Kollegen, Mitarbeitern, Vorgesetzten oder Bekanntschaften: jede (Ver)Führungskraft, die etwas erreichen möchte, ist mit einem Köcher treffsicherer Argumente pfeilschnell am Ziel. Gutes Argumentieren ist ererbt oder erlernt – wer nicht als Demosthenes geboren ist und trotzdem gerne einer wäre, profitiert wahrscheinlich von diesem Seminar. Vor allem bei Gruppen, und wenn es um viel Geld geht, sind Präsentationen unvermeidbar. Wie schaffe ich es, dass mein Herz höher schlägt und nicht in die Hose rutscht, wenn ich eine Präsentation halten soll? Auch hier gibt es viel Trainierbares. Besonders Angsthasen, denen der richtige Konter immer erst auf dem Heimweg einfällt, und Halbprofis, die gerne ihr Können polieren möchten, sollten aus diesem Seminar Genuss und Belehrung ziehen.

Inhalte

Wie baue ich Hemmungen vor dem Präsentieren ab? Wie bereite ich eine überzeugende Argumentation vor und bringe sie an? Wir lernen und trainieren ein paar Praxistricks, wie man auch Einwände parieren kann und erarbeiten, wie man strukturiert Präsentationen aufbauen kann. Wir runden das Seminar mit dem Thema „Geschick zusammenfassen und abschließen oder: Wer schreibt, der bleibt?“ ab.

Weitere Aspekte sind:

- Präsentieren ohne und mit Power-Point – wann ist was gut?
- Präsentationen auf Papier und anderen Medien
- Zehn Wege, eine Präsentation garantiert zu vermässeln, und Zehn Gebote
- Vorbereitung einer Verhandlungsrunde – der Blick aus dem Spiegel
- Aktives Zuhören, paraphrasieren
- Reicht meine Stimme – und was tun, wenn nicht?

Termin, Ort und Kosten

- 25. und 26. Oktober 08 in Köln
- 130 Euro für Mitglieder VK
- 260 Euro für andere Teilnehmer

Noch Fragen?

Nach eurer Anmeldung werden euch weitere Infos über das Get-together etc. per Mail zugeschickt.

Bei Fragen zu den Inhalten des Seminars erreicht ihr den Referenten direkt unter:

info@sedlmair.org